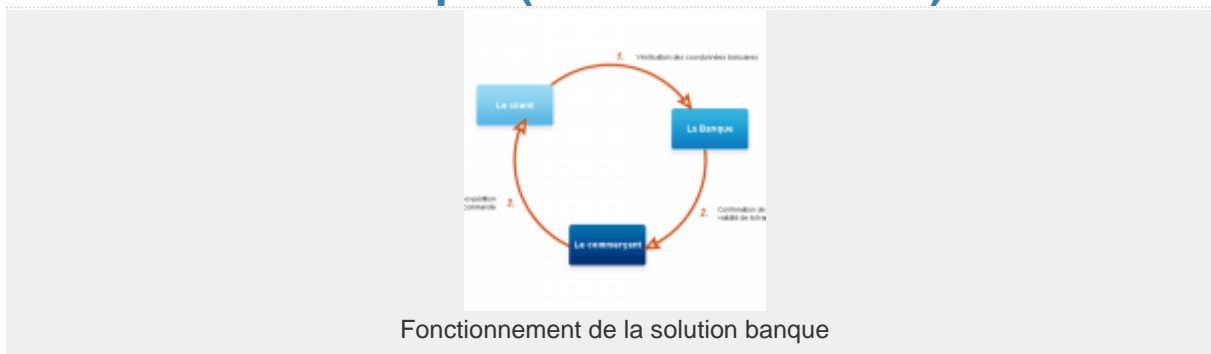


La première question à se poser est celle du contrat de VAD (Vente à Distance), qui s'obtient auprès d'un organisme bancaire. Ce dernier, moyennant une étude de votre projet [e-commerce](#), vous délivre ce contrat qui vous permettra d'obtenir certains avantages pour les futures transactions en ligne. Il est évident que le contrat sera plus facile à obtenir pour une entreprise déjà en activité et qui souhaite se développer sur Internet, que pour une entreprise en [création](#) pure. Mais rassurez vous, ce contrat n'est pas indispensable, des solutions existent.

Les solutions banque (avec contrat VAD)



Ces solutions fonctionnent à la manière d'un terminal point de vente virtuel, la vérification se fait directement auprès de l'organisme bancaire, ainsi le commerçant peut préparer la commande et l'expédier au client.

Lorsqu'un e-commerçant souscrit à ce service, il pourra, par la présence d'un logo de la banque, indiquer aux clients que les paiements sont sécurisés. Les consommateurs accordent d'ailleurs plus de confiance et achètent plus facilement sur les sites présentant ces logos.

Banque / Service	Frais de mise en service	Abonnement	Commission par transaction
Banque Populaire : CyberPlus Paiement	200€ HT	23€ HT / mois	1% + 0,17€
BNP Paribas : Merc@net	389€ HT	15€ HT / mois	NC
Caisse d'Epargne : SP Plus ou SP+	300€ HT	15€ HT / mois	0,8% + 20€ /mois (100 transaction) + 0,5% /transaction supplémentaire
Crédit Agricole : E-Transaction	242€ HT	16€ HT / mois	NC
Crédit du Nord : Webaffaires	NC	NC	NC
Crédit Mutuel : CyberMut	150€ HT	15€ HT / mois	0,8% + 0,15€
La Banque Postale : Scellius	300€ HT	15€ HT / mois	1,5% + 0,15€
LCL : Sherlock's	600€ HT	16€ HT / mois	NC
Société Générale : Sogenactif	153€ HT	NC	NC
CIC : SSL	150€ HT	15€ HT / mois	0,8% + 0,20€

Les solutions tiers (avec contrat VAD)



Fonctionnement de la solution tiers

Ces solutions sont des passerelles de paiement sécurisé qui permettent de faire le lien entre les acheteurs de votre boutique en ligne et les banques. Elle fournissent un service d'assurance complémentaire à celles proposées par la banque

Outre le coût sensiblement plus élevé que les solutions précédentes, la fiabilité de la transaction est très augmentée, grâce à une réduction de la fraude et des impayés. Vous observerez un gain direct sur votre chiffre d'affaires.

Banque / Service	Frais de mise en service	Abonnement	Commission par transaction
Blue Paid	Entre 235 et 255€ HT	9,50€ / mois	0,21€
CashTronics	149€ HT	29,99€ / mois	0,40€ + 2,5 à 8% *
Epay	390€ HT		0,89€
Fia-Net	700€ HT	500€ HT / an *	0,25 à 0,70% *
Klik And Pay	200€ HT	20€ HT /mois /option	0,25 à 0,70% *
PayBox	390€ HT	21,71€ /100 transactions	0,061€ / transaction supplémentaire
Payline	149€ HT	14,90€ HT	
Paysite Cash	200€ HT	25€ / mois	0,08€*
Ogone	300€ HT	85€ HT / mois	0,14€

* selon l'activité et le chiffre d'affaires

Les solutions sans contrat VAD



Fonctionnement de la solution sans contrat

Ici, vous pourrez souscrire à un système de paiement en ligne qui vous permettra d'accepter les paiements par carte bancaire et de recevoir à date

définie les versements des montants de vos commandes par chèque ou par virement.

Ici encore, ces systèmes sont très sécurisés et rassurent les clients, et peuvent également être une alternative ou un complément aux systèmes de paiement classique, élargissant une fois encore les possibilités d'augmenter son chiffre d'affaires.

Banque / Service	Frais de mise en service	Abonnement	Commission par transaction
Blue Paid	235€ HT	9,50€ / mois	0,25€ + 2,65 à 3,55%
Eurowebpaiement			10% + 0,50€
Paysite Cash			De 1,3 à 2,9% +0,30€ *
Paypal			1,4 à 3,4% + 0,25€ *
Recieve and Pay			1,5%